

ENTREPRISE À CÉDER > TECHNOPOLE CÔTE D'AZUR

Editeur de Logiciel



Editeur de logiciels de gestion et de réservation fondé en 1999 et solidement implanté sur le secteur du tourisme en particulier auprès d'une clientèle de Résidences Etudiantes, Résidences de Tourisme, Résidences Sénior, Hôtels ...

Historiquement implantée sur la Côte d'Azur, l'entreprise intervient sur l'ensemble du territoire national et ponctuellement à l'étranger. Son activité connaît une croissance naturelle confortée par les perspectives de marché.

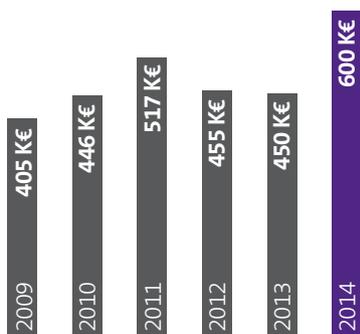
Son fondateur et principal actionnaire engage aujourd'hui la cession de cette activité.

150
ÉTABLISSEMENTS
RÉSIDENCES ÉTUDIANTES
RÉSIDENCES DE TOURISME
RÉSIDENCES SÉNIORS
HÔTELS & FOYERS

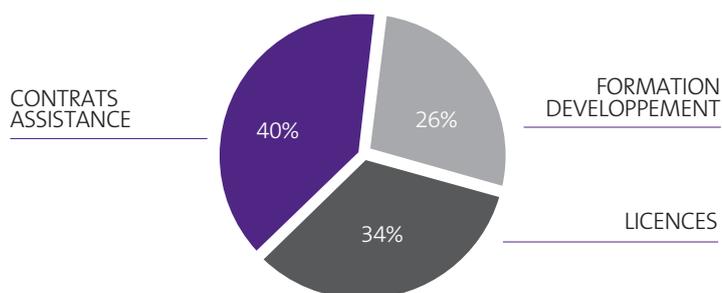


23.500
LOGEMENTS GÉRÉS

CHIFFRE D'AFFAIRE



REPARTITION CA 2014



RÉFÉRENCES CLIENTS

ESSEC
BUSINESS SCHOOL

HEC
PARIS

 **ÉCOLE
POLYTECHNIQUE**
ParisTech

 **Centrale
de Lille**

TAGERIM
Immobilier & Patrimoine

 **résilogis**
Solutions logements pour étudiants

 **aedifica**

 **ELIOVA**
neige • vacances • soleil

 **EM**
ÉCOLE DES MINES DE NANTES

Editeur de Logiciel

CESSION D'ENTREPRISE

Depuis 10 ans l'entreprise est particulièrement active sur les segments à forte croissance du secteur du logement non-résidentiel : tourisme, étudiant, séniors ...

Les solutions logicielles proposées ont séduit plus de 150 établissements soit environ 23.500 logements.

Les secteurs visés devraient maintenir leur croissance sur les prochaines années afin de répondre à une demande soutenue (Etudes et indicateurs disponibles sur simple demande).

En conséquence, les perspectives de croissance de l'entreprise sont importantes.

L'entreprise dispose aussi d'une évidente légitimité pour s'engager sur le terrain de l'intermédiation opérateur / clients et engager la mise en oeuvre d'une solution de commercialisation des établissements en ligne (OTA).

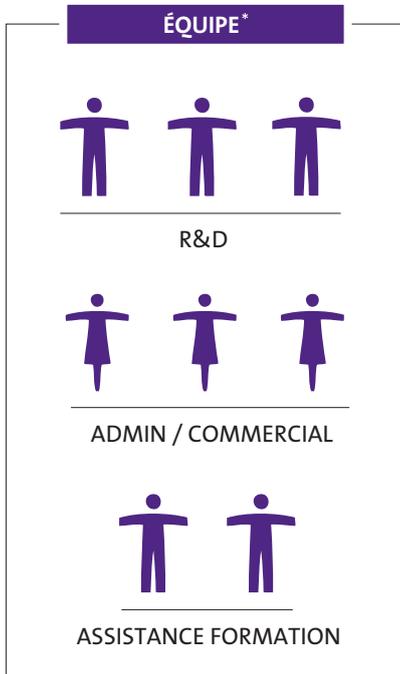
L'environnement concurrentiel demeure limité en raison des fortes contraintes fonctionnelles. La parfaite compréhension des problématiques clients sécurise la légitimité de l'entreprise et la pertinence de l'offre.

Les activités complémentaires et connexes à développer sont nombreuses en particulier en matière de conseil. Toutes offrent de belles perspectives de ROI.

* *
*

L'entreprise dispose d'éléments comptables fiables et parfaitement équilibrés.

La reconnaissance et le soutien à l'investissement apportés par la BPI et la Coface confirment la fiabilité des éléments avancés.



(*) HORS DIRIGEANTS



CROISSANCE SOUTENUE DE LA DEMANDE ET DE L'INVESTISSEMENT SUR L'ENSEMBLE DES SECTEURS VISÉS : TOURISME, ÉTUDIANTS, SÉNIORS ...

LÉGITIMITÉ HISTORIQUE DE L'ENTREPRISE & RÉFÉRENCES À FORTE NOTORIÉTÉ

COMPÉTENCE FONCTIONNELLE ET SECTORIELLE DE L'ÉQUIPE EN PLACE

POTENTIEL INTERNATIONAL : SILVER ECONOMY, ETUDIANTS ...

FAIBLE PRESSION CONCURRENTIELLE : LOGICIELS, CONSEILS, OTA ...

MAINTENIR LES INVESTISSEMENTS R&D : SAAS, API ...

STRUCTURER & RENFORCER LA DÉMARCHE COMMERCIALE

PARTS DE MARCHÉS OPÉRATEURS & INVESTISSEURS : NEXITY, GEORGES V ...

OUVERTURE POTENTIELLE DU MARCHÉ À DES NOUVEAUX ACTEURS

UN DOSSIER EXCLUSIF PROPOSÉ PAR

FAIRVIEW AVOCAT
VOTRE CONTACT : ME BARBARA BALDASSARI
11 RUE DU 24 AOÛT 06400 CANNES
T / + 33 4 84 25 20 32
M / CONTACT@FAIRVIEW.FR

> DOSSIER COMPLET SUR SIMPLE DEMANDE

fairview
AVOCAT